Vd-ord

Det tredje kvartalet har varit ett händelserikt kvartal där vi offentliggjorde att vi kommer att avyttra vår indiska sjukvårdsverksamhet, fortsatte att optimera vårt nätverk samt etablerade nya gym och blodprovscentraler. Samtidigt fortsätter vi att leverera organisk tillväxt, förbättra marginalerna och generera ett stabilt kassaflöde från verksamheten. Genom försäljningen av den indiska sjukhusverksamheten (MHI) blir vi en mer fokuserad leverantör på tre europeiska huvudmarknader, med en stärkt finansiell ställning och ökad flexibilitet vilket positionerar oss väl inför framtiden.

Under året har vi aktivt arbetat med att anpassa och utveckla erbjudandet i våra verksamheter och stänga mindre lönsamma enheter och öppna nya där vi ser större potential. Totalt har vi stängt 118 enheter under de senaste 12 månaderna och öppnat över 140 enheter. Detta strategiska arbete förväntas bidra till ökad effektivitet och lönsam tillväxt över tid.

Koncernens intäkter uppgick till 570,8 MEUR (538,7 MEUR), en ökning med 6,0 %, den organiska tillväxten uppgick till 8,0 %. Rörelseresultatet (EBIT) ökade med 22,0 % till 49,3 MEUR (40,4 MEUR), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 8,6 % (7,5 %). Det är mycket glädjande att marginalförbättringen fortsätter, inte enbart jämfört med föregående år utan även föregående kvartal, som båda var starka jämförelseperioder. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 93,8 MEUR (98,8 MEUR) för koncernen totalt.

> *"Det är mycket glädjande att marginalförbättringen fortsätter, inte enbart jämfört med föregående år utan även föregående kvartal, som båda var starka jämförelseperioder."*
>
> **John Stubbington, vd**



Healthcare Services

Intäkterna för Healthcare Services uppgick till 374,7 MEUR (353,6 MEUR), en ökning med 6,0 %. Den organiska tillväxten var 8,0 %, varav prisjusteringar utgjorde cirka 6,3 procentenheter. EBITDA ökade med 9,6 % till 74,0 MEUR (67,6 MEUR), motsvarande en marginal på 19,8 % (19,1 %).

Sport/wellness fortsätter att bidra starkt till divisionens positiva utveckling och resultat. För att fortsätta bygga momentum har vi hittills i år öppnat 16 nya gym, varav fyra under kvartalet. Utbyggnaden av nätverket fortsätter även under kommande kvartal. Sjukhus- och öppenvårdsverksamheten i Polen levererade också tvåsiffrig tillväxt från kontantbetald vård och övriga tjänster (Fee-for-service, FFS), vilket delvis motverkades av de utmanande makroekonomiska förhållandena i Rumänien. Intäkter från FFS ökade med 8,2 % och utgjorde 48 % av divisionens intäkter.

Divisionen har 1,5 miljoner medlemmar, samtidigt som det totala antalet aktiva kundrelationer ökade till över 4,1 miljoner, vilket visar på ett starkt kundengagemang och bidrar till att bygga långsiktig kundlojalitet.

Diagnostic Services

Diagnostic Services ökade intäkterna med 6,3 % till 203,8 MEUR (191,7 MEUR), den organiska tillväxten uppgick till 8,5 %. Prisjusteringar utgjorde cirka 4,3 procentenheter av denna tillväxt. EBITDA uppgick till 37,8 MEUR (35,8 MEUR), en ökning med 5,5 %, vilket motsvarar en marginal på 18,5 % (18,7 %). Den högre andelen FFS-intäkter, tillsammans med en gynnsam försäljningsmix mot avancerade tester, motverkades av en något svagare utveckling i den tyska verksamheten.

FFS visade en god utveckling främst i SEE-marknaderna och bidrog till både tillväxt och lönsamhet. FFS ökade med 10,2 % och utgjorde 74 % av divisionens intäkter.

Antalet laboratorietester ökade med 5,3 % till 40,2 miljoner (38,2 miljoner) utförda tester i kvartalet. Andel avancerade tester har fortsatt sin positiva trend.

Det är särskilt glädjande att se den fortsatta förbättringen av Net Promoter Score (NPS) inom Diagnostic Services, vilket speglar våra medarbetares stora engagemang och målmedvetna arbete med att leverera tjänster av hög kvalitet.

Koncernen

Efter en noggrann utvärdering av olika alternativ beslutade vi under kvartalet att avyttra vår sjukhusverksamhet i Indien. Transaktionen kommer att tillföra Medicover en kontant bruttolikvid om cirka 740 MEUR och skapa en mer fokuserad vårdleverantör med starka positioner på attraktiva europeiska marknader med långsiktig tillväxtpotential. Vi kommer därmed att vara ännu bättre positionerade att genomföra vår strategi, som omfattar fortsatt utbyggnad av nätverket och tjänsteutbudet, förbättrat kapacitetsutnyttjande, ytterligare synergier samt en snabbare utveckling av våra digitala initiativ. Transaktionen förväntas slutföras under det fjärde kvartalet.

Framöver förväntar vi oss fortsatt pressade offentliga ersättningsnivåer på våra tre huvudmarknader, exempelvis påverkas den tyska genetikverksamheten av nyligen införda förändringar. Detta innebär viss press på kort sikt, samtidigt som begränsad tillgång till offentligt finansierad vård förväntas fortsatt stödja efterfrågan på snabb tillgång till privatfinansierad vård. Eftersom privatbetald vård är en central del av vår intäktsmodell och snabbast växande, förväntas denna utveckling bidra till intäktstillväxt och förbättrad lönsamhet på medellång sikt. Under återstoden av året kommer vi att ha ett ökat fokus på våra europeiska marknader och verksamheter och anpassa erbjudandet till efterfrågan och rådande marknadsförutsättningar.

Ett stort tack till alla våra medarbetare för ert fortsatta engagemang i att möjliggöra, rädda, upprätthålla och förbättra liv.

John Stubbington
Vd